



## JOHN BROOKS COMPAGNIE LIMITÉE

1350-55ième Avenue – Lachine, QC H8T 3J8  
Tel: 514.636.6400 ext. 118 | Tel Sans frais: 1.877.624.5757  
Fax: 514.636.6433  
Site Internet: [www.fluidhandingsolutions.com](http://www.fluidhandingsolutions.com)

---

La division industrielle de **JOHN BROOKS COMPAGNIE LIMITÉE** est un des leaders important au Canada dans le domaine de distribution d'équipement spécialisé dans la manutention des fluides. Nous sommes présentement à la recherche d'un membre en règle de L'**OTPO** pour occuper le poste à temps plein de "Ventes internes techniques " pour notre succursale de Montréal.

### **Ventes internes techniques– Division Pompes et Filtration.**

#### Mandat:

Les membres aux ventes internes sont responsables entre autres des projets, soumissions, suivis de soumissions, entrées de commandes pour notre département de Pompes et Filtration. Le but ultime de ce poste est d'assurer la satisfaction entière de nos clients tout en rencontrant les exigences de ventes et de profitabilité de notre succursale.

#### **Points d'évaluation:**

#### **1. Bonne gestion de projets/soumissions/facilité à entrer les commandes clients dans notre système de traitement des commandes.**

- Développer une bonne connaissance de notre système de traitement des commandes.
- Bonne gestion de son temps.
- Attentionné aux détails de sélection d'équipements (pompes, moteurs, etc...)

#### **2. Apporter un service à la clientèle de haut niveau par:**

- Travailler avec les achats et les ventes externes pour suivre proactivement les commandes critiques et/ou les commandes avec des clients cibles.
- Garder nos clients informés sur le statut de leurs commandes, les expéditions et autres.
- Démontrer patience et courtoisie auprès de notre clientèle.
- Démontrer une attitude positive en tout temps.
- Établir des relations chez nos clients cibles.

#### **3. Appuyer notre équipe aux ventes externes par :**

- Développer une forte appartenance à notre entreprise, notre succursale et à nos clients cibles.
- Identifier les opportunités et les sources et les communiquer avec notre équipe de ventes externes.
- Établir une bonne communication avec notre équipe des ventes externes, les tenir informés de toutes situations pertinentes à leurs clients.
- Appliquer un suivi de nos cotations en maîtrisant l'information contenue dans notre système CRM.

#### **4. Poursuivre les stratégies et vision de notre entreprise par:**

- Voir à offrir toutes les opportunités que nous sommes en mesure d'offrir à notre clientèle en terme de produits et services.

5. **Responsable pour un développement autonome de façon efficace.**
6. **D'autres fonctions et responsabilités pourront être assignées à ce poste en temps opportun.**

**Expérience et connaissances requises:**

- Le candidat doit être un membre en règle de l'Ordre des technologues professionnels du Québec et détenir son permis d'exercice.
- Diplôme d'études postsecondaires ou combinaison études/expérience de travail dans un domaine connexe à la vente industriel.
- Connaissances techniques de la manutention des fluides et des pompes seraient un atout.
- Personne dévoué au service à la clientèle avec un sens de la communication développé.
- Aptitudes dans un environnement informatisé (Word, Excel, JDEdwards, Microsoft CRM)
- Forte habileté à travailler en équipe.
- Bonne gestion de projets & habileté à établir des priorités.
- Excellent souci organisationnel.
- Bilinguisme Français/Anglais requis.

**Veillez envoyer votre c.v. à :**

**Martin Turbide T.P.**  
**Gérant des Ventes - Est du Canada**  
**Divisions des Pompes & Filtration**

**JOHN BROOKS COMPAGNIE LIMITÉE**

1350 - 55ième Avenue  
Lachine, Québec, H8T 3J8

Courriel: [mturbide@johnbrooks.ca](mailto:mturbide@johnbrooks.ca)

Tel: 514.636.6400 ext 118

Fax: 514.636.6433

Cell: (514) 886-6155

*"VOTRE SOURCE UNIQUE POUR LA MANUTENTION DES FLUIDES"*

